

Termos de Uso do NetWork

Ao acessar e utilizar a plataforma **NetWork**, você concorda em estar vinculado a estes Termos de Uso. A plataforma destina-se exclusivamente a profissionais convidados ou aprovados para integrar nossa **Comunidade Fechada em Ascensão Global**. Leia atentamente cada seção abaixo para compreender seus direitos, deveres e as diretrizes que regem o uso da plataforma.

1.1. Aceitação dos Termos

Ao criar sua conta e acessar qualquer funcionalidade do NetWork, você declara estar de acordo com todos os termos aqui descritos. Caso não concorde com alguma cláusula, solicitamos que não prossiga com o uso da plataforma. O aceite é condição obrigatória para a participação na Comunidade Fechada.

1.2. Da Natureza do Serviço

O NetWork é uma ferramenta de inteligência e gerenciamento de relacionamentos (CRM de Networking) que oferece um ecossistema completo para profissionais que desejam escalar suas conexões estratégicas. A plataforma é estruturada em três pilares principais:



Dashboard de Analytics

Fornecimento de métricas detalhadas sobre o desempenho das suas estratégias de conexão, com visualizações claras e acionáveis.



Gerenciamento de Leads

Organização e qualificação de contatos profissionais com classificação por níveis de relevância e potencial de networking.



Dashboard de Networking

Sugestões de ações, follow-ups inteligentes e análise de completude de perfis para maximizar suas conexões.

1.3. Da Comunidade Fechada e Conduta

Dado o foco no crescimento dentro de uma comunidade curada, todos os membros devem observar regras rígidas de conduta. A integridade da rede é responsabilidade coletiva e individual. Violações podem resultar em suspensão imediata do acesso.



Confidencialidade

Os dados e estratégias visualizados nos Dashboards são de uso pessoal e intransferível. O compartilhamento de métricas da comunidade com terceiros é **proibido**.



Ética no Networking

É estritamente proibido o uso da plataforma para spam, assédio, vendas agressivas não solicitadas ou coleta indevida de dados (scraping) de outros membros.



Qualificação

O "Nível de Qualificação" atribuído aos contatos é de responsabilidade exclusiva do usuário, devendo refletir a realidade profissional para manter a integridade da rede.

1.4. Do Gerenciamento de Dados e Leads

Propriedade dos Dados

Você mantém a propriedade dos contatos que inserir. No entanto, ao utilizar o NetWork, você concede à plataforma licença para processar esses dados visando a geração das métricas de Analytics.

Veracidade

Você é responsável por garantir que possui o consentimento ou base legal para armazenar e gerenciar os dados dos contatos (Leads) em conformidade com as leis locais (ex: LGPD, GDPR).

Próximas Ações

As "Sugestões de Ação" e "Follow-up necessário" geradas pelo sistema são **recomendações algorítmicas**. A decisão final de contato é de inteira responsabilidade do usuário.

Caráter Global

Seus dados podem ser processados em servidores localizados em diferentes países para garantir a funcionalidade global da plataforma. O NetWork esforça-se para cumprir as regulamentações de proteção de dados das jurisdições onde opera.

1.6. Suspensão e Rescisão



Atenção: O acesso à Comunidade Fechada poderá ser suspenso imediatamente caso o usuário: utilize os dados de Analytics para fins comerciais externos; viole a privacidade de outros membros; ou mantenha uma taxa elevada de "Contatos Afetados" por denúncias de má conduta.

Política de Privacidade

A proteção dos seus dados é um pilar fundamental do NetWork. Esta política descreve de forma transparente como coletamos, utilizamos, armazenamos e protegemos as informações dos membros da nossa Comunidade Fechada. Nosso compromisso é garantir que cada interação na plataforma respeite a sua privacidade e esteja em conformidade com as legislações vigentes.

2.1. Coleta de Dados

Coletamos exclusivamente os dados necessários para entregar as funcionalidades principais da plataforma. Cada tipo de dado tem um propósito específico e é tratado com o mais alto nível de segurança. Abaixo, detalhamos as três categorias de dados que processamos:



Dados de Perfil

Informações pessoais e profissionais fornecidas por você durante o cadastro e atualizações subsequentes. Esses dados alimentam o indicador de **"Completeness de Perfis"**, essencial para maximizar a qualidade das suas conexões e a visibilidade dentro da comunidade. Quanto mais completo seu perfil, melhores serão as sugestões de networking.



Dados de Interação

Registros de como você utiliza a plataforma – quais funcionalidades acessa, frequência de uso e padrões de engajamento. São utilizados para calcular as **"Estratégias Mais Efetivas"** e o **"Desempenho por Plataforma"**, oferecendo insights valiosos sobre o que funciona melhor para o seu perfil profissional.



Dados de Contatos (Leads)

Nomes, cargos, empresas e status de qualificação inseridos voluntariamente por você. Esses dados são a base do seu CRM de Networking pessoal e são processados para gerar métricas de gerenciamento de relacionamentos e sugestões de follow-up.

2.2. Uso dos Dados (Analytics)

Utilizamos seus dados de uso para alimentar o **Dashboard de Analytics**, garantindo que você tenha visibilidade total sobre o desempenho das suas estratégias. É fundamental compreender a distinção entre dados anonimizados e dados pessoais:

Dados Anonimizados

Métricas agregadas (ex: "Estratégias Mais Efetivas" da comunidade) podem ser usadas para melhorar o algoritmo, **sem identificar usuários individualmente**. Esses dados contribuem para a evolução da inteligência coletiva da plataforma.

Dados Pessoais

O "Desempenho por Plataforma" e todas as métricas individuais são **visíveis apenas para você**. Nenhum outro membro da comunidade tem acesso aos seus dados pessoais de performance ou à sua lista de Leads.

2.3. Segurança e Follow-up

Implementamos **criptografia de ponta a ponta** para proteger suas listas de Leads e todo o histórico de Follow-ups armazenado na plataforma. As notificações de "Follow-up necessário" são enviadas de forma segura e podem ser totalmente configuradas pelo usuário – incluindo frequência, canais de notificação e horários preferenciais.

2.4. Direitos do Usuário



Seus Direitos: Você pode solicitar a **exportação** ou **exclusão** de seus dados de Leads e métricas de Analytics a qualquer momento, respeitando os prazos legais vigentes. Para exercer esses direitos, utilize a seção "Privacidade" nas configurações da sua conta ou entre em contato com nosso suporte dedicado.

Glossário de Terminologia

Para manter a consistência da marca focada em **"Crescimento"** e **"Exclusividade"**, padronizamos os termos utilizados dentro da plataforma. Este glossário serve como referência oficial para toda a equipe de produto, design e conteúdo, garantindo que a comunicação com os membros da comunidade seja uniforme e profissional em todos os pontos de contato.

Termo na Plataforma	Definição no Contexto NetWork
Comunidade em Ascensão	Refere-se ao grupo fechado de membros globais da plataforma. Representa a rede curada de profissionais de alto nível que compõem o ecossistema NetWork.
Lead Qualificado	Contato que atingiu um nível de confiança ou relevância definido pelo usuário, indicando potencial real para conexão estratégica.
Nível de Qualificação	Classificação (ex: frio, morno, quente) atribuída ao contato baseada no potencial de networking e na profundidade do relacionamento.
Estratégia Efetiva	Canal ou método de abordagem (ex: LinkedIn, E-mail, Evento) que gerou mais respostas positivas, segundo o Dashboard de Analytics.
Compleitude de Perfil	Porcentagem de informações preenchidas no seu perfil e nos seus contatos para maximizar a qualidade das conexões e sugestões.
Contatos Afetados	Leads que tiveram interação negativa ou requerem atenção especial devido a mudanças de status ou denúncias registradas.
Ciclo de Follow-up	Período de tempo sugerido pela plataforma para retomar o contato sem ser invasivo, calculado com base em padrões de engajamento.
Insight de Crescimento	Sugestão gerada pelo Dashboard de Networking para expandir a rede em novas regiões geográficas ou setores de atuação.

A utilização consistente desses termos em toda a interface — desde botões e menus até notificações e e-mails — é essencial para construir uma experiência de marca coesa. Cada termo foi cuidadosamente escolhido para reforçar os valores de **exclusividade**, **inteligência estratégica** e **crescimento global** que definem o NetWork.



Nível de Qualificação

Bronze → Prata → Ouro



Lead Qualificado

Contato com alto potencial



Estratégia Efetiva

Canal com maior conversão



Insight de Crescimento

Expansão da rede global

Sugestão de contatos

Baseado nas funcionalidades centrais do Network, elaboramos planos de estratégia para seus contatos principais. O objetivo é comunicar de forma clara e impactante o valor da plataforma, convertendo profissionais qualificados em membros da Comunidade Fechada.

Eleve seu Networking a um Nível Global.

Gerencie, Analise e Cresça dentro da Comunidade Fechada mais exclusiva do mercado.

"O NetWork não é apenas uma agenda. É o seu **Dashboard de Inteligência** para relacionamentos estratégicos."

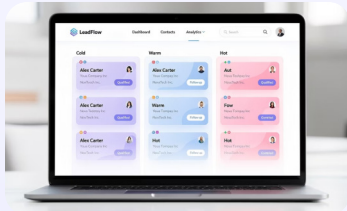
Blocos de Funcionalidade

Cada bloco abaixo representa uma seção da NetWork, destacando os diferenciais da plataforma com linguagem orientada a resultados e utilizando a terminologia padronizada do glossário.



Analytics de Precisão

Não gerencie no escuro. Visualize seu **Desempenho por Plataforma** e descubra quais **Estratégias são Mais Efetivas** para o seu perfil. Métricas claras e acionáveis para decisões inteligentes de networking.



Gestão de Leads Inteligente

Classifique por **Nível de Qualificação**. Saiba exatamente quem são os **Contatos Afetados** e nunca perca o timing do **Follow-up Necessário**. Controle total sobre seus relacionamentos profissionais.



Comunidade Global

Faça parte de uma rede em ascensão. Monitore sua **Completeness de Perfil** e receba **Sugestões de Ação** para expandir sua influência internacionalmente. Conexões sem fronteiras.

Estrutura da Jornada do Usuário

A Network deve guiar o visitante por uma jornada clara — do interesse inicial à solicitação de acesso — reforçando em cada etapa a exclusividade e o valor estratégico da Comunidade Fechada.



Essa jornada foi desenhada para qualificar o interesse desde o primeiro contato, garantindo que apenas profissionais alinhados com os valores da comunidade solicitem acesso.

Call to Action Principal

O CTA deve ser posicionado de forma proeminente, reforçando a exclusividade do acesso. A linguagem deve transmitir urgência e valor, incentivando o profissional a dar o próximo passo em direção à sua transformação no networking estratégico.

A URL oficial da plataforma é network.app.br — todas as comunicações devem direcionar para este endereço.

Solicite Acesso à Comunidade Fechada

Conheça o NetWork

Lembre-se

A Landing Page é o primeiro ponto de contato com a marca. Cada elemento — do headline ao CTA — deve reforçar os pilares de **inteligência, exclusividade e crescimento global**.

Utilize os termos padronizados do Glossário para manter a consistência da comunicação.